

# Verkaufs- & Kundenberater (m/w/d) – Autovermietung

(690)

 Standort: München  Anstellungsart(en): Vollzeit  Gehaltsspektrum: 3435 Euro pro Monat   
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Du hast Spaß am Kundenkontakt, liebst es zu verkaufen und willst gleichzeitig eine stabile Karrierechance mit echtem Entwicklungspotenzial? Dann bist du hier genau richtig! Für einen internationalen Mobilitätsdienstleister mit moderner Fahrzeugflotte suchen wir kommunikationsstarke Persönlichkeiten, die Lust auf Tempo, Verantwortung und Top-Konditionen haben.

## Deine Aufgaben:

- Du bist das freundliche Gesicht am Counter – erster Ansprechpartner für Kunden rund um Anmietung, Rückgabe und individuelle Beratung
- Du gestaltest Kundenerlebnisse: von der maßgeschneiderten Angebotserstellung bis zum Upselling – dein Service bleibt im Gedächtnis
- Du bearbeitest Mietverträge, beantwortest Fragen und sorgst für einen reibungslosen Ablauf
- Du arbeitest im Schichtsystem – flexibel, zuverlässig und mit positiver Ausstrahlung

## Das bringst Du mit:

- Leidenschaft für **Verkauf**, Service und persönliche Beratung
- Erfahrung im Umgang mit Kunden – z. B. aus Hotellerie, Einzelhandel oder Tourismus
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse von Vorteil
- Gültiger Führerschein der Klasse B
- Bereitschaft für Schicht- und Wochenenddienste.

## Darauf kannst Du dich freuen:

- **Top-Einstiegsgehalt ab 3.435 € brutto/Monat + leistungsbasierter Bonus ohne Deckelung**
- **Unbefristeter Vertrag**, Zuschläge für Sonn-, Nacht- und Feiertage
- **30 Tage Urlaub** & planbare Dienstzeiten
- **Karriere mit Drive**: intensive Einarbeitung, schnelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Exklusive **Mitarbeiter rabatte** auf Mobilität, Reisen & mehr
- Einen direkten Einstieg im Unternehmen unseres Auftraggebers durch kompetente Karriereberatung

Über deinen neuen Arbeitgeber:

Unser Auftraggeber zählt zu den führenden Unternehmen der Mobilitätsbranche – mit globaler Präsenz, modernster Infrastruktur und einer klaren Vision: Mobilität einfach, flexibel und kundenorientiert gestalten. Im Fokus steht nicht nur das Fahrzeug, sondern vor allem der Mensch – als Kunde und als Mitarbeiter.

## Du findest Du passt zu uns?

Großartig! Verliere keine Zeit und bewirb Dich mit Deinem Lebenslauf über unser Karriereportal oder per Mail.

Deine Ansprechpartnerin **Frau Denise Wallner** erreichst du übrigens unter folgenden Kontaktdaten:

**E-Mail: [d.wallner@salservicegmbh.de](mailto:d.wallner@salservicegmbh.de)**

**Tel: +49 871 206572-65**  
**Mobil: +49 176 16001271**

[WhatsApp: 4917616001271](https://www.whatsapp.com/chat?phone=4917616001271)

**Wir freuen uns schon sehr Dich in den kommenden Tagen kennenzulernen!**

**Abteilung(en):** kaufmännisch

**Art(en) des Personalbedarfs:** Neubesetzung

[Impressum](#)